

創業フォローアップセミナー

ファンをつくる販路拡大

～お客様との関係が次の販路をつくる～

お客様に選ばれ続けるためには、単に「販路を広げる」だけでなく、信頼関係を築き、ファンを増やすことが欠かせません。本セミナーでは、創業5年目までの事業者を対象に、リアルな交流や日々の情報発信を通じて、人とのつながりをビジネスの力に変えるヒントをお伝えします。具体的な事例紹介と体験ワークを交えながら、今すぐ実践できる「人との関係から広がる販路づくり」のヒントを学びます。

1.28 WED
14:00-16:00

会場

さくらガーデン
(土浦市穴塚1938)



こんな方におすすめです

現在の事業に関する悩みがある方

事業プランについて他社と意見交換したい方

ほかの起業者の話を聞いてみたい方

起業仲間を増やしたい方、等

お申込みについて

下記のURLまたは二次元バーコードよりお申込みください

※ 参加申込フォームの利用ができない場合は下記の問合せ先までご連絡ください

申込受付期間

7年12月15日(月)～

8年1月23日(金)

参加無料

定員 **20** 名

URL

<https://www.tcci.jp/128follow/>



お問合せ

土浦商工会議所 中小企業相談所



029-822-0391



info@tcci.jp

開催内容

14:00-14:55 第1部 基調講演

講師：株式会社鶴と学び 代表取締役 吉村 千鶴子 氏

15:00-15:25 第2部 トークセッション

先輩起業家の体験談や経営の専門家によるアドバイスを、経営の不安や悩み・課題解決の糸口にしてもらう。

コーディネーター：株式会社鶴と学び 代表取締役 吉村 千鶴子 氏

パネリスト：株式会社TEN 代表取締役 関山 美代子 氏（らすく工房 美・Sekiyama ラスク製造販売）
オリンポスジャパン株式会社 代表取締役 大内 美幸 氏（アフロディーテ ネイルサロン）

15:30-16:00 第3部 参加者交流会

創業間もない方々の人脈作り等の場としてご活用ください。

登壇者プロフィール

コーディネーター

株式会社鶴と学び 代表取締役 **吉村 千鶴子 氏**



千葉県千葉市出身、法政大学卒業。茨城県内の商工会職員として10年間地域企業の支援に携わる。2017年に独立し、2019年に株式会社鶴と学びを設立。創業支援や広報・デジタルマーケティングを得意とし、クラウドファンディングやビジネスプラン策定を通じて、事業者の販路拡大や資金調達を支援している。現在、茨城県よろず支援拠点コーディネーター、日本経営士会女性経営士の会NJK前会長。第4期 PR TIMES社公認プレスリリースエバンジェリスト。

パネリスト

株式会社TEN 代表取締役
（らすく工房 美・Sekiyama ラスク製造販売） **関山 美代子 氏**

2013年に生家である古民家を利用し開業、現在は法人化して烏山にて「らすく工房 美・sekiyama」を営む。趣味で作り始めたラスクを試行錯誤し出来上がった“我が家のらすく達”です。概念を覆した唯一無二の手作りラスクをどうぞご賞味下さい。



パネリスト

オリンポスジャパン株式会社 代表取締役
（アフロディーテ ネイルサロン） **大内 美幸 氏**



茨城県土浦市生まれ。3児の母。民間企業勤務を経て、個人事業主として自宅の一室でネイルサロン・アフロディーテを創業。その後、事業を法人化し、現在は、茨城県内に3店舗（土浦、牛久、つくば）を展開する傍ら、土浦商工会議所女性会副会長や社会福祉法人理事も務める。